

Unser Auftraggeber entwickelt und produziert u. a. an seinem europäischen Fertigungsstandort im Rhein-Main Gebiet hochwertige Präzisionsbauteile und Komponenten für Maschinen und Anlagen, die in der Werkzeugmaschinen-, Kunststoff-, Papier- und Druckindustrie, aber auch im Maschinen- und Windkraftanlagenbau u.v.a.m. eingesetzt werden. Weltweit erfüllen seine Produkte höchste Qualitätsnormen. Durch seine Innovationsstärke und seine ausgeprägte Kundenorientierung hat er die Marktführerschaft erreicht.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir den

Leiter Vertrieb Außendienst (m/w/d) **bei innovativem und wachstumsstarken Hersteller** **von hochpräzisen Maschinenelementen**

Ihre Aufgaben:

- Fachliche und disziplinarische Führung des deutschen Außendienstteams zur Ausschöpfung der Marktpotentiale
- Weiterentwicklung, Motivation und Training der Außendienstmitarbeiter
- Gemeinsame Besuche von Key Accounts zusammen mit den Außendienstmitarbeitern
- Entwicklung und Umsetzung von Absatzplänen unter Berücksichtigung der Unternehmensziele
- Strategische Weiterentwicklung des Absatzmarkts
- Entwicklung von Preisstrategien gemeinsam mit dem Vertriebsdirektor
- Weiterentwicklung der Vertriebskanäle und Aufbau eines Händlernetzwerks
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsdirektor, Marketing, Entwicklung und Produktion zur Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Projektmanagement bei wichtigen Kundenprojekten
- Steuerung von und Teilnahme an Netzwerk- und Marketingaktivitäten

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes Studium
- Mehrjährige erfolgreiche Vertriebspraxis und Kundenbetreuung vorzugsweise im Bereich technisch anspruchsvoller Produkte u/o Lösungen
- Erste Führungserfahrung und Führungskompetenz
- Gutes technisches Verständnis
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick auf unterschiedlichen Ebenen
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Hohe Belastbarkeit

- Fließende englische Sprachkenntnisse (mündlich und schriftlich)
- Ausgeprägte Reisebereitschaft (bis zu 2-3 Tage die Woche)
- Hohe Eigeninitiative

Was Ihnen das Unternehmen bietet:

Es wird ein interessantes und vielseitiges Aufgabengebiet mit überdurchschnittlicher Entlohnung geboten. Ein angenehmes Arbeitsklima, ein modernes Arbeitsumfeld, Weiterqualifizierung und Fortbildung sowie umfangreiche Sozialleistungen runden das Angebot ab.

Bei Interesse an dieser Herausforderung rufen Sie gerne Herrn Koch unter +49/6196/76908-50 an oder senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an info@kneer-personalberatung.de

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung streng vertraulich.