

Unser Auftraggeber entwickelt und produziert u. a. an seinem europäischen Fertigungsstandort im Rhein-Main Gebiet hochwertige Präzisionsbauteile und Komponenten für Maschinen und Anlagen, die in der Werkzeugmaschinen-, Kunststoff-, Papier- und Druckindustrie, aber auch im Maschinen- und Windkraftanlagenbau u.v.a.m. eingesetzt werden. Weltweit erfüllen seine Produkte höchste Qualitätsnormen. Durch seine Innovationsstärke und seine ausgeprägte Kundenorientierung hat er die Marktführerschaft erreicht.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir den

Vertriebsingenieur im Außendienst Region Bayern (m/w/d)

**für die Kundenbetreuung im Außendienst
bei innovativem und wachstumsstarkem Hersteller
von hochpräzisen Maschinenelementen**

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung unserer bestehenden Kundenbeziehungen mit Fokus auf Key-Accounts
- Aufbau neuer Vertriebskanäle
- Gewinnung und Entwicklung von Neukunden inkl. Akquisition noch nicht ausgeschöpfter Marktpotentiale
- Verständnis von Kundenstrategien und Ableitung in eine erfolgreiche Produktstrategie
- Aufzeigen und definieren von Produktinnovationen und deren erfolgreiche Markteinführung
- Individuelle Ergebnis-, Margen- und Umsatzverantwortung
- Intensive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Ausgeprägtes Verständnis von Marktentwicklungen
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb (Innen- und Außendienst), Konstruktion, Planung sowie europäischen und globalen Marketing- und Vertriebsfunktionen
- Mitarbeit bei der Gestaltung und Durchführung von Messen, Kundenveranstaltungen und bei der Weiterentwicklung unserer Marketingaktivitäten

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene solide technische Ausbildung oder Studium
- Mehrjährige erfolgreiche Vertriebspraxis und Kundenbetreuung vorzugsweise im Bereich technisch anspruchsvoller Produkte u/o Lösungen
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick auf unterschiedlichen Ebenen

- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Sehr gute Fähigkeit, Informationen in englischer Sprache aufzubereiten und zu kommunizieren
- Gute Teamfähigkeit
- Hohe Belastbarkeit
- Ausgeprägte Reisebereitschaft (bis zu 3-4 Tage die Woche)
- Hohe Eigeninitiative
- Führerschein Klasse 3
- Arbeit aus dem Home-Office

Was Ihnen das Unternehmen bietet:

Es wird ein interessantes und vielseitiges Aufgabengebiet mit überdurchschnittlicher Entlohnung geboten. Ein angenehmes Arbeitsklima, ein modernes Arbeitsumfeld, variable Arbeitszeiten und umfangreiche Sozialleistungen runden das Angebot ab.

Bei Interesse an dieser Herausforderung rufen Sie gerne Herrn Koch unter +49/6196/76908-50 an oder senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an info@kneer-personalberatung.de

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung streng vertraulich.